



**XVI CUMBRE IBEROAMERICANA  
DEL SEGURO** ASUNCIÓN, PARAGUAY  
POR UNA SOCIEDAD SOLIDARIA, ÉTICA, HUMANA,  
SALUDABLE, JUSTA, SOSTENIBLE Y COMPROMETIDA

# TALLERES PRECONGRESUALES

3 DE SEPTIEMBRE  
DE 2025

 FUNDACIÓN IBEROAMERICANA  
ALIANZA DEL SEGURO



## PROGRAMA

**3 SEPTIEMBRE**  
**MIÉRCOLES**



Aulas de formación  
del Instituto del Banco  
Central del Paraguay

09:00

### TALLER 1 INSURTECH

#### **MODELOS DE NEGOCIO INNOVADORES. EN QUÉ COMPITEN Y CÓMO COLABORAN CON ASEGURADORAS Y CORREDORES**

El ecosistema Insurtech en América Latina ha evolucionado significativamente en los últimos años, impulsado por la digitalización, nuevas regulaciones y la necesidad de inclusión financiera. Sin embargo, aún persisten desafíos en términos de acceso, adopción tecnológica y modelos de negocio sostenibles.

#### **DIRECCIÓN**



**PABLO TISCORNIA (URUGUAY)**

*President & Managing Director de Camara Insurtech Uruguay*

#### **COORDINACIÓN**



**JOSEBA ANGULO  
(ESPAÑA)**

*Director Académico de  
Génesis Instituto de  
Estudios del Seguro*



**ALBERTO DUARTE  
(PARAGUAY)**

*Presidente Cámara  
Paraguaya de Insurtech*



**BELÉN GÓMEZ (ARGENTINA)**

*Doctora en Ciencias  
Económicas, Economista  
especializada en gestión de la  
Sostenibilidad, Negocios  
Inclusivos e Inclusión  
Financiera*

## OBJETIVO

Este taller busca generar un diagnóstico participativo del estado actual de Insurtech en la región, a través de mesas de trabajo colaborativas. Al finalizar, contaremos con insumos estructurados que servirán como base para una publicación teórica sobre la situación de Insurtech en LATAM.

Pretendemos obtener un diagnóstico participativo del ecosistema Insurtech en América Latina y generar aportes para una publicación colaborativa sobre su estado actual y futuro.

## METODOLOGÍA

Se dividirá a los participantes en mesas de trabajo, cada una abordando una dimensión clave del ecosistema Insurtech. Cada mesa contará con un experto en el área que facilitará la discusión y recogerá los principales hallazgos plasmándolos en la plataforma MIRO a la cual todos tendrán acceso para poder organizar y sistematizar los datos.

## ESTRUCTURA

### ● Introducción

Se presentará el propósito del Taller, la dinámica de trabajo y la importancia del diagnóstico participativo.

- Breve presentación sobre el ecosistema Insurtech en Latam.
- Explicación de la metodología y mesas de trabajo.
- Distribución de los participantes en las mesas.

### ● Mesas de trabajo

Cada mesa abordará una cuestión clave del ecosistema insurtech en la región y contará con un experto en el área. Se utilizará una plataforma tecnológica para recabar y organizar los datos de manera eficiente.

#### ● Mesa 1. Regulación y marco normativo.

- ¿Cuáles son las principales barreras y avances regulatorios en Latam?
- ¿Cómo afecta la regulación a la innovación en seguros?

#### ● Mesa 2: Tecnología y digitalización.

- ¿Cuáles son las principales tecnologías que están transformando el sector?
- ¿Qué barreras existen para la adopción tecnológica en seguros?

#### ● Mesa 3: Modelos de negocio y financiamiento.

- ¿Cuáles son los modelos de negocio más exitosos en insurtech?
- ¿Cuáles son las principales fuentes de financiación para startups de seguros?

#### ● **Mesa 4: Inclusión y acceso.**

- ¿Cómo pueden las insurtech contribuir a la inclusión financiera?
- ¿Qué estrategias pueden mejorar el acceso a seguros en comunidades vulnerables?

Cada mesa deberá documentar sus conclusiones en un formato estructurado y digitalizado para su posterior integración en la publicación final.

#### ● **Puesta en común y discusión**

El objetivo es compartir y debatir los hallazgos de cada mesa para identificar tendencias, desafíos y oportunidades clave:

- Cada mesa presenta sus principales conclusiones
- Discusión abierta sobre los puntos en común y diferencias.

#### ● **Conclusión y próximos pasos**

El objetivo es sintetizar las ideas clave y definir los siguientes pasos para la publicación

- Resumen de los principales hallazgos.
- Explicación del proceso de consolidación del documento final.
- Invitación a los participantes a seguir colaborando en la iniciativa.

#### ● **Resultados esperados.**

- Diagnóstico estructurado del estado Insurtech en Latam.
- Identificación de tendencias, barreras y oportunidades.
- Documento base para la publicación teórica.

11:00

PAUSA CAFÉ

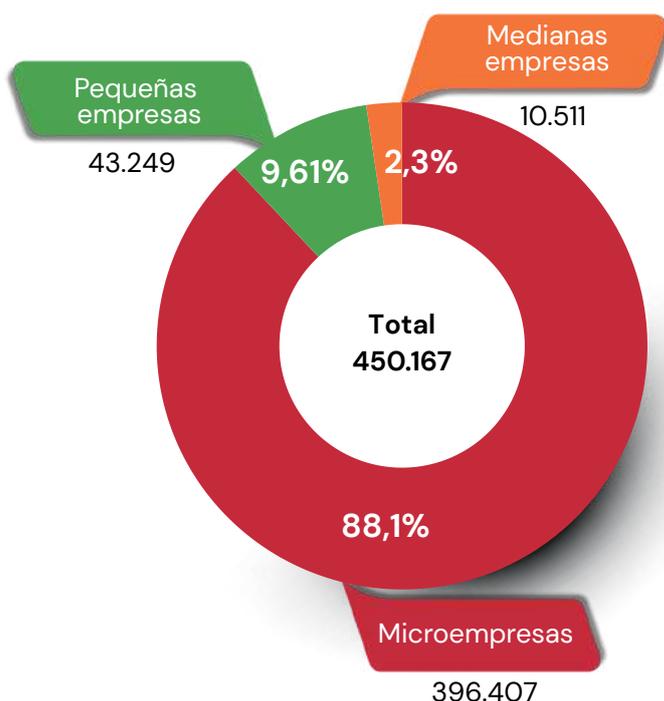
## LA GESTIÓN DE RIESGOS EN LA MICRO, PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

En Paraguay, el 97% del tejido empresarial está compuesto por micro, pequeña y mediana empresa, pero la gran mayoría opera sin protección real ante imprevistos. Más del 95% carece de seguros básicos, y muchas ni siquiera conocen los riesgos que enfrentan por no tener cobertura ante incendios, robos, daños a terceros o interrupciones de actividad. A esto se suma un alto nivel de informalidad laboral, que expone a las empresas a sanciones, conflictos y pérdidas operativas.

### Mapa de las Mypime en Paraguay

La clasificación de las MiPymes en Paraguay se basa en criterios de facturación anual establecidos por la Dirección Nacional de Ingresos Tributarios (DNIT):

- **Microempresa:** Facturación anual hasta G. 646.045.491.
- **Pequeña empresa:** Facturación anual hasta G. 3.230.227.453.
- **Mediana empresa:** Facturación anual hasta G. 7.752.545.886



\*Datos del Ministerio de Industria y Comercio (MIC), al cierre de 2023. Las cifras reflejan un crecimiento del 23% en comparación con el año anterior.

### Por sectores

Las MiPymes paraguayas se distribuyen principalmente en los siguientes sectores económicos:

- **Sector Servicios:** Predominante entre las microempresas, con un 87% de participación.
- **Sector Primario** (Agricultura y Ganadería): Representa entre el 21% y 24% en las pequeñas y medianas empresas.
- **Sector Industrial:** Presente en menor medida, con una participación que varía según el tamaño de la empresa.

- Este taller es una herramienta de acción inmediata para concienciar, formar y empoderar a empresarios, aseguradoras, reguladores e intermediarios en torno a la importancia de la gestión de riesgos en el ecosistema MiPyme.

### DIRECCIÓN



**JOSEBA ANGULO (ESPAÑA)**

*Director Académico de Génesis Instituto de Estudios del Seguro*

**\*CON LA COLABORACIÓN DE ALACES**

## BENEFICIOS

### Para el regulador:

- Promueve la formalización laboral y empresarial.
- Reduce la vulnerabilidad del sector ante catástrofes.
- Fomenta la inclusión financiera desde la protección.
- Genera datos para diseño de políticas públicas.

### Para las aseguradoras:

- Amplía el mercado hacia un segmento con enorme potencial.
- Mejora la cultura aseguradora y reduce conflictos post-siniestro.
- Permite desarrollar productos adaptados a las necesidades reales.

### Para los intermediarios:

- Eleva la calidad de la venta desde una mirada consultiva.
- Fideliza a largo plazo mediante el valor, no solo el precio.
- Aumenta las oportunidades de negocio al vender más y mejor.

### Para las MiPymes:

- Comprenden los riesgos reales de su negocio.
- Acceder a herramientas concretas para proteger lo construido.
- Se motivan a formalizar a su equipo y profesionalizar su gestión.

## ESTRUCTURA

### ● Módulo 0 : Introducción y motivación

**Presentación y pregunta clave:** ¿Qué pasa si tu negocio se detiene un mes?

**Objetivo:** generar conciencia inmediata desde la experiencia cotidiana. Sensibilización del mercado.

### ● Módulo I: Conozcamos el producto

1. Definición
2. Orígenes y evolución
3. Concepto de cobertura
4. Clases de coberturas
5. Coberturas básicas y optativas
6. Exclusiones
7. Tipos de pólizas multirriesgo
8. Características de los multirriesgos
9. Modalidades de multirriesgos. Clasificación
10. Capitales asegurados
11. Formas de aseguramiento

● **Módulo 2. Vender desde la perspectiva del cliente**

- Argumentos desde el riesgo y la continuidad del negocio.
- Rol del asesor: vender protección, no solo precio

● **Módulo 3. Ejercicio práctico: construcción de un elevator pitch y un pitch desk**

- Análisis de caso de negocio propio o ficticio.

● **Módulo 4. Cierre y conclusiones**

- Conclusiones y checklist final.

13:15

FIN DE LOS TALLERES

16:00

APERTURA OFICIAL DE LA XVI CUMBRE IBEROAMERICANA DEL SEGURO